

淡江的未來

創辦人 張建邦博士

淡江自創校至今已歷五十六年，學校自一所區域性專科學校發展成全國唯一擁有四個校園的綜合性私立大學。每個校園各具特色，「淡水校園」著重研究高深的英文研究型大學，「台北校園」著重以服務為主的終身教育及推廣教育，「關廟校園」則著重以教學服務為主的數位網際教育。學校的管理模式最先採取「官僚」、「同僚」和「政治」三種模式。「官僚模式」是建立在法律規章之上，是以合理公平的規範制度為標準，可在行政事務上採用。「同僚模式」強調學界與管理自己的事務，對於各事務不同的意見，不能由上級主管來決定，而須由組織中的成員彼此溝通協商達成共識，可用於教學單位。「政治模式」則是由組織成員經由協商、協商之後，可能產生各種利益的交易，而形成彼此最妥善的案，尤其是在「官僚」體系中的行政單位和「同僚」學術專家教授之間目標各不相同，由校長以政治模式來完成決策是必要的。近代隨著知識產業化的趨勢，使得高等教育產品具有商品性，需用企業化策略來經營，因此淡江的管理模式當再加以「企業模式」，以因應反映社會的需求，增強學校的競爭力。

五十年來淡江以德、智、體、群、美五育為學校教育學生的終極目標，以開設發展皆圍繞在五育的思維之中，由於學校財務豐厚，所有的硬體建設也在五育的規模完成。到今年，座落於宜蘭縣礁溪林森山莊的關廟校園校舍和淡水校園的「紹銘紀念體育館」先後落成啟用，淡江所有的硬體建設到此大致完善，從此淡江將全力加強軟體建設，以增長學校的學術聲望。

「關廟校園」的校舍籌建費時十七年，第一屆二百位同學終於在今年二月正式進駐啟用，開啓了淡江的新紀元，也是淡江的新桃花源，英式的全人教育在這裡正式展開。由於校地面積廣闊，依山面海，風景絕佳，除了大自然景觀之外，我打算將校園藝術化，雕塑、繪畫、書法及碑林都在規劃之中，在建築物可能的空間展示，給學生們一個美侖的環境。今年秋我特別委文籍藝術中心和駐校藝術家們，分別在淡水及關廟兩校園蒐集知名畫家和書法家，舉辦「關廟之美」藝術展，以陶冶淡江人的心靈。

「紹銘紀念體育館」建立在淡水校園的五虎坡上，是一種宏偉壯觀多功能的建築物，自築基百算起當時七年才於今年六月完工。除了新建式的體育設施外，也提供學生團體辦公活動的空間。另有一個可容納三千人集會的场所，可舉辦大型國際會議，是本校體育和群育的新地標。淡江人的體育和課外活動佔有極高而無阻的在這棟建築物中舉行，繼續淡江人強健體魄，培養淡江人合群性，塑造每個淡江人成為五育具備的淡江菁英國際精英。

「十年樹木，百年樹人」，淡江建校已經五十六年，尚需奮鬥四十四年才能有所成。我們擁有各具特色的四個校園，獨一無二的四個經營管理體系，和五育齊備的軟、硬體設施，只要我全體淡江教職員工生和校友再加倍的努力，就能永續經營，在廿一世紀的未來淡江校園國際，躋身於世界一流大學之林，努力吧！我全體淡江人，淡江的未來就掌握在你們的手上！

淡江菁英 20th 金鷹獎專訪

台昇國際集團董事長 掘金夕陽產業

郭山輝開疆闢土 打造東莞家具王國



【記者熊君碧專訪】「到大嶺山投資，損失由我負責！」15年前，台灣家具董事長郭山輝，對著5家來自台灣到大陸開業的家具商，做著最後的勸導。他把在臺灣視為夕陽產業的木製家具業，帶到滿山遍野荔枝成林的廣東東莞大嶺山上。彼大嶺山成為世界最大的家具生產基地，創造出年出口值逾14億5千萬美元的經濟奇蹟。

1979年畢業於本校合作經濟學系（經濟系前身）的郭山輝，身兼東莞市商會會長、東莞市台企協會會長及東莞市東莞區區長等職，被譽為家具業教父的，掌管在台北市建廠房面積佔地40公頃以上，約相當在台北市內湖科技園區之大，每月出口2千萬個家具的東莞大嶺山，去年創造5億元台幣營業額，然而這些代表成功的自己，郭山輝卻只是輕描淡寫，謙虛地說，自己「一個小人物」。

「出人頭地一事無成的差別，在於開始時時是是否具有勇氣，守得住，只知聽命行事的木匠，永遠不會有做大器的機會。」15年前，郭山輝即對未來做了選擇，他放棄大部份外移大陸的台灣家具廠商選擇較乾燥的北方，或是木材資源豐富的東南亞，選擇的卻是春、夏二季木材多而雨濕難運，本身並非以製造家具的木材，也不過美國大都市中高價家具製加工的大嶺山。如此與常理背道而馳的原因，

壯大的同業，郭山輝決定跟隨打工的基底，再上層樓建立自有品牌，1999年，他當機立斷收購美國知名知名度的 Legacy 家具公司，改變原有冗長的商業模式，以往專營過美國進口商、家具批發商向海外製造商進貨，再到批發商進貨後，最後才運至零售零售商。新模式只需由大陸廠直接運送至零售商店，再轉至零售店，節省許多成本。

Legacy 家具公司的收購只是郭山輝的熱身動作，2001年，台灣昇「環美 (Universal) 家具」才是從代工模式變為自有品牌，走向自主經營的獨立銷售模式。他放棄原本經營逾30多年的旅館家具業，全面整合大陸與美國廠商，將馬來西亞、新加坡、印尼的生產製造業全部東渡來，聚焦於生產家具業。

這慶具有生意頭腦的郭山輝，在求學時是什麼模樣呢？他當然不可能是讀書先生，不會只鑽研書本上的知識，當時他還活躍於許多社團，是社團的靈魂人物。「我會擔任舞蹈社的社長，因為喜歡攝影，也參加過攝影社。」這些實務的社團經驗，讓他在未正式踏入「社會大學」時，即提早體驗了經營管理、人際關係的重點，也解了「學無涯、學無止境」的道理。

對於獲得淡江金鷹獎，郭山輝深感榮幸，他說：「身為淡江人是我驕傲，能接受這樣的榮譽，真是意義非凡，受到淡江20年的栽培與教育，內心有許多道不完的感激。」他回憶起大學時曾跟同學去登山夜遊的日子，淡水的星空、淡水特有的味道都令他懷念，尤其宮燈路上兩旁的教室、克難坡……這些彷彿是昨日才走過。

郭山輝幾次的重大飛躍，對於家鄉的熱情與企業關心，都是從這座山園如老鷹的翅膀，引領他高飛於大嶺山家具王國之間。

為多元一體的共好校園慶生

校長 張家宜博士

在現代大學發展將近百年的歷史洪流裡，淡江應是年輕盛壯且充滿無限能量的新方軍。創校至今的56個年頭，淡江把使命的命脈從台灣北部的五虎坡中展現到東北角的林森山，締結了一條縱貫的命脈，從淡水北的夕陽餘輝延伸到山頂的朝陽曙光，勾勒出一道橫貫自然人的彩虹。今天的淡江，淡水校園和關廟校園自然結合了自然與人文的精華，在各自擁有的得天獨厚的自然空間裡創造出共好校園一體的嶄新面貌。人文藝術的傳承，校園充溢著健康活力，關廟之美、關廟之美，讓生動的校園增添美感，或許，健康活力與人文藝術就是淡江校園的精品吧！

回顧這56年來，在歷任校長的傳承中，辦學理念脈絡清楚，政策昭然若揭，使得淡江由小而大的發展歷程，在台灣的淡江教育史上，展現活力、締造佳績。在歷史的長河中，淡江從臺灣開辦的第一波，進入校園開創的第二波，接著突破創新的第三波，如今邁向優質卓越的第二波，一部淡江史就是勇於突破時代脈動，而對挑戰不斷力爭上游、自我提升的生命歷程。但是，隨著社會一世紀的來臨，面對社會與經濟的快速發展，隨力量量的介入，新面貌中處處隱著商業化風險的關聯時刻，高等教育生態環境都將面臨變遷。學校發展的發展須積極地與全球脈動同步，在有限的空間中力求提升、追求卓越，還應會遇到些許的困境，所以在慶生之際，我們更須要謙沖自牧、審慎態度，才能因應未來所要面臨的挑戰，而在守成之中開創更寬廣、更恢弘的新局。

今年九月，學校舉行本學年度的教學與行政發展研討會，研討會的主題是「超越卓越——重探淡江的社會價值」，大會上多次發起的「淡江校園」是核心價值。會後有一位老師告訴我：「淡江的核心價值不像傳統自然人的精華，在各自擁有的得天獨厚的自然空間裡創造出共好校園一體的嶄新面貌。人文藝術的傳承，校園充溢著健康活力，關廟之美、關廟之美，讓生動的校園增添美感，或許，健康活力與人文藝術就是淡江校園的精品吧！」

回顧這56年來，在歷任校長的傳承中，辦學理念脈絡清楚，政策昭然若揭，使得淡江由小而大的發展歷程，在台灣的淡江教育史上，展現活力、締造佳績。在歷史的長河中，淡江從臺灣開辦的第一波，進入校園開創的第二波，接著突破創新的第三波，如今邁向優質卓越的第二波，一部淡江史就是勇於突破時代脈動，而對挑戰不斷力爭上游、自我提升的生命歷程。但是，隨著社會一世紀的來臨，面對社會與經濟的快速發展，隨力量量的介入，新面貌中處處隱著商業化風險的關聯時刻，高等教育生態環境都將面臨變遷。學校發展的發展須積極地與全球脈動同步，在有限的空間中力求提升、追求卓越，還應會遇到些許的困境，所以在慶生之際，我們更須要謙沖自牧、審慎態度，才能因應未來所要面臨的挑戰，而在守成之中開創更寬廣、更恢弘的新局。

洛杉磯 BMW 代理負責人 敢於挑戰的勇者

林子序勤奮不懈 赴美闖下一片天

【記者王學專專訪】身為南加州5家汽車代理商的總裁，代理品牌包括BMW、福斯、福特及林肯，林子序說起往事卻平易近人，沒有大老闆的架子。「勤」是成功功唯一的一訣。他有感而發的說，民國71年林子序自本校機械系畢業後，於民國75年前往美國賓州 Vialanova 大學唸書。他覺得電腦系是每一個行業的基本背景，所以原本電腦機械工程的他，決定改讀電腦系。在美國的第一份工作就是在電腦公司上班，負責軟體設計及客戶的處理。

「年輕就是要多嘗試。」林子序以自己的經驗為例：1992年因為一次機殼，朋友介紹他去BMW上班，一個他從沒聽過的行業。即使這個行業和他原本所學的不甚相稱，林子序仍選擇把機會當，努力嘗試，一開始就擔任管理階層，由於表現優異，5年後晉升總裁，這樣的輝煌成績證明他勇於挑戰的決定是正確的。

「從電腦工程師行為銷售行銷，這之間的幅差是我最大的挑戰。」林子序認為，轉行最大的要管自己的技術，行銷需要面對的是「人」，也就是客戶。美國是一個有著各式各樣種族的大熔爐，種族

洛杉磯 BMW 代理負責人 敢於挑戰的勇者

林子序勤奮不懈 赴美闖下一片天

【記者王學專專訪】身為南加州5家汽車代理商的總裁，代理品牌包括BMW、福斯、福特及林肯，林子序說起往事卻平易近人，沒有大老闆的架子。「勤」是成功功唯一的一訣。他有感而發的說，民國71年林子序自本校機械系畢業後，於民國75年前往美國賓州 Vialanova 大學唸書。他覺得電腦系是每一個行業的基本背景，所以原本電腦機械工程的他，決定改讀電腦系。在美國的第一份工作就是在電腦公司上班，負責軟體設計及客戶的處理。

「年輕就是要多嘗試。」林子序以自己的經驗為例：1992年因為一次機殼，朋友介紹他去BMW上班，一個他從沒聽過的行業。即使這個行業和他原本所學的不甚相稱，林子序仍選擇把機會當，努力嘗試，一開始就擔任管理階層，由於表現優異，5年後晉升總裁，這樣的輝煌成績證明他勇於挑戰的決定是正確的。

「從電腦工程師行為銷售行銷，這之間的幅差是我最大的挑戰。」林子序認為，轉行最大的要管自己的技術，行銷需要面對的是「人」，也就是客戶。美國是一個有著各式各樣種族的大熔爐，種族

加西台灣大專院校校友會中文學校校長 致力海外中文教學

田仲望為華僑子弟披上尋根的翅膀

【記者陳貝宇專訪】現在的世界，以英語為導向嗎？你看到未來，華語日形重要的地位嗎？當大家都一窩蜂學英語的同時，身兼加西台灣大專院校校友會中文學校校長的田仲望，正帶領一群人，利用得閒的時間，擔負起華僑子弟中文教育的任務。聽到自己獲得母校的金鷹獎，田仲望既驚訝又高興，他說：「由母校給予我這個鼓勵，對我來說非常有意義。」

民國56年畢業於本校化學系的田仲望，服完兵役後前往美國攻讀碩士，而後選擇在加拿大定居，「沒想到，一住就是三十多年。」

當時隻身出國需要很大的勇氣。回首過往，他提到曾首先面臨的就是語言的障礙，「大家都講得好好！」當時來到美國時的他忠實地聽他聽過新，但課業的壓力，驅使他不得不努力適應，「放寬大膽子去說囉！」

由於當年通過家庭中心出去的留學生，並無像現在許多的年輕人一樣，出國留學不愁吃不愁穿，「如果沒拿到獎學金，就必須凡事自己！」所以經常勤奮打工，他笑著說：「我什麼工作都做過。」剛開始從事洗盤子、擦桌子的打工生活時，覺得很丟臉，總是背對著客人洗碗，但後來了解到這只是一個點鐘石、一個臨時的工作，並無貴賤之分，也就漸漸釋懷了，後來還選過 Pizza 店的廚師，這些經驗日後都成了美麗的回忆。

田仲望在取得碩士學位後，因緣際會下，離開美國這個五光十色的文化大熔爐，來到當地的電腦工程師，當地的過客，定居下來，並考取 stationary engineer 執照，到當地教育局工作，也開始接觸教育界的生活。

在溫哥華，他加入了由台灣留學生組成的加西大專院校校友會，而後創立淡江加西校友會，並連任首屆與第二屆會長。在校友會中的活動，接觸許多華僑後代，他看出中文對華僑子弟的重要性，所以成立中文學校，利用週末假時間，教授華僑子弟中文。

加西大專院校校友會附屬中文學校，經過三十多年經營，邁向許多華僑子弟，目前更有許多國家家長，為了孩子們的中文能力，把孩子送來學中文。田仲望希望藉由歌唱、遊戲、讓學生在潛移默化中學會中文。另外，他在假期時也會舉辦中文營，邀請台灣師範師前去支援，讓華僑子弟在學習中文外，對中國古詩、歷史也有更進一步的認識與了解。

來到國外教育的不同，他強意識到國內外學生的學習態度有很大不同的。他分組國外師長講課小外自己發揮，老師扮演引導者的角色，鼓勵學生多用問答去學習，而不是像台灣的模式去教。他鼓勵學生去發問，學生應該主動發問，發問後，授課老師會，吸收消化後再提問，不一味地自我問題，或是只聽師長的單方面說教，這樣學到的東西才是自己的。

他並特別提醒新生，讓大學生除了課業之外，體能的鍛鍊也很重要！他以外國學生為例表示，外國學生體能上不落人後外，也非常注重體能的鍛鍊，因此如果身體好的話，精神才會更為良好，讀書效率自然也就提高。

田仲望回憶起在淡江4年的大學生活，幾乎被譽為淡江的早晨與火車通車地處中去的留學生，並無像現在許多的年輕人一樣，出國留學不愁吃不愁穿，「如果沒拿到獎學金，就必須凡事自己！」所以經常勤奮打工，他笑著說：「我什麼工作都做過。」剛開始從事洗盤子、擦桌子的打工生活時，覺得很丟臉，總是背對著客人洗碗，但後來了解到這只是一個點鐘石、一個臨時的工作，並無貴賤之分，也就漸漸釋懷了，後來還選過 Pizza 店的廚師，這些經驗日後都成了美麗的回忆。

中央研究院生化所研究員 曾獲頒美國綠色化學挑戰獎

陳水田埋首有機稻米研究 期盼淨化台灣農地

【記者曾信翰專訪】「執著自己感興趣的事並且努力實行，才不愧為一輩子的！」這是在中研院研究員陳水田對學弟妹的勉勵。他自認自己不大會說話，是典型的「十年磨一劍」，因為，這過程中，高中都比別人多修一年，拿到博士學位，說就是讀了「動能補習」這句話。他說：「如果當初沒選化學這條路，他就決定回去報復，因為這是『太田』。」

路過他的研究室，映入眼簾的是各式各樣的化學藥品，他像一杯「晴水」的遊客，他說：「這可是我研發出來的，有放鬆心情的功效呢！」而陳水田也一直關心環保問題，認為環境惡化、臭氧層洞越來越大，是因為人們用了太多有害環境的化學藥品，所以他積極參與比較天然的方式來取代傳統的化學品，並且呼籲人們應該要有保護意識，而這樣的研學論文，讓他在2000年獲得了美國政府所頒發的「綠色化學挑戰獎」。

出身佃農家庭的陳水田，由於家裡經濟不是很好，於是選擇就讀台北商專夜間部，一方面唸書，一方面工作賺錢，問他為何最後會由商轉化學呢？他說：「當時透過熟人介紹進入台大化學系工作，因此遇到了生命中的貴人——台大化學系教授王光榮，讓我與化學結下了不結之緣。」本來只有高職畢業的他，在王光

洛杉磯 BMW 代理負責人 敢於挑戰的勇者

林子序勤奮不懈 赴美闖下一片天

【記者王學專專訪】身為南加州5家汽車代理商的總裁，代理品牌包括BMW、福斯、福特及林肯，林子序說起往事卻平易近人，沒有大老闆的架子。「勤」是成功功唯一的一訣。他有感而發的說，民國71年林子序自本校機械系畢業後，於民國75年前往美國賓州 Vialanova 大學唸書。他覺得電腦系是每一個行業的基本背景，所以原本電腦機械工程的他，決定改讀電腦系。在美國的第一份工作就是在電腦公司上班，負責軟體設計及客戶的處理。

「年輕就是要多嘗試。」林子序以自己的經驗為例：1992年因為一次機殼，朋友介紹他去BMW上班，一個他從沒聽過的行業。即使這個行業和他原本所學的不甚相稱，林子序仍選擇把機會當，努力嘗試，一開始就擔任管理階層，由於表現優異，5年後晉升總裁，這樣的輝煌成績證明他勇於挑戰的決定是正確的。

「從電腦工程師行為銷售行銷，這之間的幅差是我最大的挑戰。」林子序認為，轉行最大的要管自己的技術，行銷需要面對的是「人」，也就是客戶。美國是一個有著各式各樣種族的大熔爐，種族

洛杉磯 BMW 代理負責人 敢於挑戰的勇者

林子序勤奮不懈 赴美闖下一片天

【記者王學專專訪】身為南加州5家汽車代理商的總裁，代理品牌包括BMW、福斯、福特及林肯，林子序說起往事卻平易近人，沒有大老闆的架子。「勤」是成功功唯一的一訣。他有感而發的說，民國71年林子序自本校機械系畢業後，於民國75年前往美國賓州 Vialanova 大學唸書。他覺得電腦系是每一個行業的基本背景，所以原本電腦機械工程的他，決定改讀電腦系。在美國的第一份工作就是在電腦公司上班，負責軟體設計及客戶的處理。

「年輕就是要多嘗試。」林子序以自己的經驗為例：1992年因為一次機殼，朋友介紹他去BMW上班，一個他從沒聽過的行業。即使這個行業和他原本所學的不甚相稱，林子序仍選擇把機會當，努力嘗試，一開始就擔任管理階層，由於表現優異，5年後晉升總裁，這樣的輝煌成績證明他勇於挑戰的決定是正確的。

「從電腦工程師行為銷售行銷，這之間的幅差是我最大的挑戰。」林子序認為，轉行最大的要管自己的技術，行銷需要面對的是「人」，也就是客戶。美國是一個有著各式各樣種族的大熔爐，種族

敦陽科技副董事長兼營運長 從基層業務做到副董事長 李大經穩紮穩打 將敦陽帶向高峰



力極強的李大經，總是將見過面的人默數在腦海中建檔，他對著窗外隨手一指，笑著說：「前面那位走路滿頭白髮的西裝男子，我在昇陽工作時，常常在路上看到他很有朝氣走在路上……」

「本屆淡江金鷹獎得主李大經校友，民國66年自電算系畢業後，繼續攻讀本校資料科學碩士班，他說：「在淡江度過的6年，深受校園「樸實剛毅」的洗禮，而在學校學到的理論很快地與業界接軌，活學活用。」

民國70年李大經退伍後，抱著滿腹知識與熱情，開始邁向他的 Top Sales之路。他表示，當時從資且行的電腦事業部門業務做起，27歲受到當時董事長的郭郭財提攜，開始接觸管理職務。2年後，他加入當時時任的王安電腦，從事專案業務的工作，5年內升為分區經理。李大經說，在王安電腦的10年，開始接觸到大型專案，拜訪政府機構、工商界及金融等各行業，也一步步建立起自己的業務版圖，讓自己的業務版圖和腳步跑得更穩。

82年李大經再次接受挑戰，轉入以 JAVA 聞名的昇陽電腦 (Sun Microsystems)。他回憶起當時情況：「一開始接下業務經理的工作時，那是一個只有主管沒有分配下屬的單位，就著「剛毅」的精神，後來漸漸發展成16人的部門，一路開發新市場，把國內的客戶滿意度、銷售成績不斷攀升。」4年後更接下台灣區總經理一職，帶領一群熱血勇氣的專案業務團隊，不停地創紀錄走向高峰，並拿下昇陽亞太區最佳總經理獎。

什麼樣的特質和個人能耐，才能做到頂尖業務員、最佳總經理？李大經說：「這不是一天兩天就能做到的事情，廠商10小時，才能確實照顧顧客是為什麼？什麼樣顧客解決最好的方法？才能不斷創新第一步拿下訂單。」而個人特質方面，要能融入團隊工作，與人為善，有好的 IQ 也要懂得表現出來；有高 EQ 才能傾聽別人的想法。

李大經認為，職場是殘酷的，每天都在進行競爭、淘汰的循環

台灣世界展望會會長 使命感是快樂的泉源 杜明翰捨高薪 用愛把世界連起來

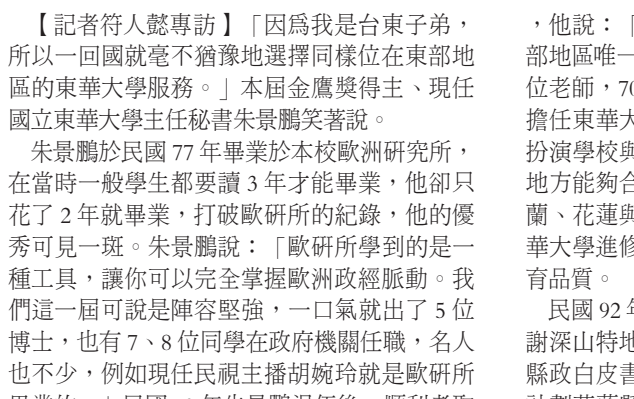


【記者林祐全專訪】日正當中，上班族魚貫般從辦公大樓出來浴、用餐。在一般人的眼裡，這些人只不過是擦身而過的路人甲、乙，但在敦陽科技副董事長林祐全的眼裡，這些人卻是極具價值的寶藏，因為說不定未來的大貴客就潛藏在這些人當中。記者能聽人說。

李大經認為，職場是殘酷的，每天都在進行競爭、淘汰的循環

東華大學公行所教授兼主任秘書 任副縣長發揮所學

朱景鵬搭起學校與地方的橋樑



【記者符人慈專訪】「因為我是台東子弟，所以一國就從不猶豫地選擇回台任職在台東地區唯一的綜合性大學，全校僅有20幾位老師的東華大學當主任秘書。」他從後擔任東華大學的大陸所及公共行政所長，並推動學校與地方政團溝通的橋樑，讓學校和地方能合作無間，共創繁榮，比如提供宜蘭、花蓮與台東三縣的民衆與公務人員，到東華來進修的機會，以提高三地地區的教育品質。

民國92年花蓮縣長補選，當時的縣長候選人謝深山特地到東華大學，邀請朱景鵬陳力策定縣政白皮書，「我召集了許多專家學者，共同討論花蓮縣的未來，也因此引起我為地方服務的心。」當謝深山順利當選縣長後，馬上白書是你自己規畫的，那就自己做吧！」於是他就這樣展開了為期3年的縣務長生涯。

擔任副縣長期間，朱景鵬致力於規劃花蓮縣長遠的發展，擬定出3-5年的縣政發展綱要，稱為

「有使命感才是快樂的泉源」，所以讓人才在日復一日的工作場中幫助他人。

接下世界展望會長一職，一晃眼就是3年了，當初受邀擔任主任秘書，杜明翰正意地享受退休的生活，但認為內心不斷的呼喚他，他認為人在世上應該要做更多有意義的事，所以接下會長一職。「我發現有使命感才是快樂的泉源」這與專業、財富無關。

杜明翰說，從他的職業生涯中，到目前任職的非常利組織世界展望會會長，杜明翰認為自己從中學到許多東西。由於世界展望的工作需要到各地服務，讓他的視野開闊不少，也讓他深刻體會到愛心不是隨便說說就可以達成，每一分募來的捐款都要確實落實實在他的口上。未來，杜明翰希望能夠培養自己具有「僕人領導」精神，推動非常利組織的各項計畫，讓自己能更進一步了解服務的功用與存在目的。

杜明翰說，「進入職場工作這麼多年來，『僕人領導』這詞對我來說是一句非常精確的話！很多事情都是因為我對我的精神，以前在學校時沒有什麼太大的成就感，後來發現現在話影響我很多。」他也在目前目標在改善的學校計畫，不要有高階意識，也要目標在改善的學校計畫，並且堅持全校都要「電腦化課程」，這項計畫，並在當時可說是一項創舉！」另外，

大學時期，杜明翰曾經有次因為生病無法到學校上課，沒想到同學們竟為他整理好缺課時的上課筆記，他感動地表示：「只有在淡江校園如此純樸的環境，才能感受到這種的人情味啊！」也就是因為這樣無私的胸襟，讓企業主對於企業管理工作的能力相當讚賞。

另外，杜明翰也提到統計系的老師們，在上課除了傳授專業知識外，也不忘告訴學生們一些待人處事和未來進入職場應具備的條件，並鼓勵學生認真學習，未來到社會發展到工作上，這些軟軟知識都會派上用場。

杜明翰碩士畢業後，陸續在神道電腦、惠普科技、東元資訊以及微軟等資訊產業服務，他表現得如魚得水，他把這一切歸功於創始人張振輝的遇見，他從這一切感受到多少人的鼓勵，可以增進人際關係，並從中學到許多待人處事上應持恩惠的道理，所以他能認同與專注在致力於該事業之餘，也能多參與自己感興趣的社團活動。

「回顧這56年來，在歷任校長的傳承中，辦學理念脈絡清楚，政策昭然若揭，使得淡江由小而大的發展歷程，在台灣的淡江教育史上，展現活力、締造佳績。在歷史的長河中，淡江從臺灣開辦的第一波，進入校園開創的第二波，接著突破創新的第三波，如今邁向優質卓越的第二波，一部淡江史就是勇於突破時代脈動，而對挑戰不斷力爭上游、自我提升的生命歷程。但是，隨著社會一世紀的來臨，面對社會與經濟的快速發展，隨力量量的介入，新面貌中處處隱著商業化風險的關聯時刻，高等教育生態環境都將面臨變遷。學校發展的發展須積極地與全球脈動同步，在有限的空間中力求提升、追求卓越，還應會遇到些許的困境，所以在慶生之際，我們更須要謙沖自牧、審慎態度，才能因應未來所要面臨的挑戰，而在守成之中開創更寬廣、更恢弘的新局。」